

Du prix de revient au prix de vente – Spécial bâtiment

ENJEUX

Etablir et analyser un prix de vente en fonction de son prix d'achat et de sa capacité de travail et de production. Assurer une rentabilité suffisante au regard des objectifs de l'entreprise

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Définir un prévisionnel adapté
- Différencier les coûts de l'entreprise pour déterminer son prix de revient
- Calculer son taux horaire
- Identifier les coefficients représentatifs dans son activité
- Créer et/ou paramétrer l'outil le plus adapté au suivi de son activité
- Décliner son ou ses prix de vente
- Analyser les écarts par chantier afin de maîtriser sa rentabilité globale
- Définir des actions correctives

PUBLIC

Artisan, chef d'entreprise, gérant ou associé(e), personne reprenant une entreprise ou en cours de reprise

PRE-REQUIS

Connaitre les bases d'Excel

METHODES

- Apports du formateur, diaporamas
- Echanges participatifs
- Exercices d'application sur ses données ou sur un cas fictif
- Application logiciel (Batigest, Easy Gestion, Excel)

ANIMATION

Consultant formateur en contrôle de gestion des TPE / PME

PROGRAMME : 2 jour (14 heures)

JOUR 1

- Rappel des éléments présentés dans le compte de résultat
- Vers la construction d'un outil de prévision avec des indicateurs en adéquation avec le projet de l'entreprise : réalisation d'un prévisionnel.
- Rappel des coûts variables et fixes (Seuil de Rentabilité)
- Rappel des coûts directs et indirects
- Identification des déboursés : fournitures, main d'œuvre
- Calcul des heures productives et du coût horaire productif
- Imputation des frais généraux

JOUR 2

- Calcul de son prix de vente
- Cas particulier des équipements spécifiques et de la sous-traitance
- Organiser son suivi et son analyse :
- Rentabilité chantier
- Rentabilité globale entreprise
- Définir des actions en fonction des écarts relevés
- Création ou paramétrage d'outils de calculs et de suivi de Rentabilité (Batigest, Easy Gestion, Excel)

SUIVI

½ journée de formation individualisée dans votre entreprise (en option) ou un suivi téléphonique (en option)

Feuilles d'émargement collectives contre signées par le formateur et attestation de formation. Fiche d'évaluation de la formation renseignée par chaque stagiaire.

Un support est remis aux stagiaires à l'issue de la formation contenant le diaporama présenté et les points essentiels.

A PREVOIR / A NOTER

- Calculette
- Compte de résultat détaillé et/ou prévisionnel
- Derniers bulletins de salaire salariés et/ou DADS
- Votre ordinateur avec vos données chiffrées, si vous le souhaitez

PROCHAINES SESSIONS : nous consulter
Prix : 420€