



# C TA BOÎTE

Devenez l'artisan de votre future entreprise (création ou reprise) et consolidez sa réussite en maîtrisant les spécificités du bâtiment



## PRÉSENTER SON PROJET D'ENTREPRISE...

et le positionner sur son marché. Présenter son business plan et ses projections de développement.

## IDENTIFIER LA BONNE FORME JURIDIQUE...

fiscales et sociales pour son projet de création d'entreprise



## MAÎTRISER LES BASES DE LA GESTION FINANCIÈRE...

et établir un prévisionnel financier pour l'intégrer dans son business plan. Identifier les indicateurs nécessaires à la santé financière de son projet pour sécuriser son projet de création / reprise sur du long terme.



## PUBLIC

Créateur ou repreneur d'une entreprise artisanale du bâtiment, futur artisan / futur gérant



## PRÉREQUIS

Avoir un projet de création d'entreprise artisanale du bâtiment (avec ou sans accompagnement préalable)



## ANIMATION

Formateurs et intervenants experts dans les domaines juridique, fiscalité et gestion financière référencés par l'ARFAB Formation



## MÉTHODES

Alternance de méthodes pédagogiques :  
- Méthodes actives  
- Alternance d'apports théoriques et d'ateliers pratiques  
- Consolidation du projet et ancrage  
Remise d'une boîte à outils (matrice, fiches techniques...)

## LES +

- Toutes les clés pour lancer son projet de création / reprise d'entreprise
- Un dispositif personnalisé et 100% adapté au secteur de l'artisanat du bâtiment
- Un projet enrichi et amélioré au fur et à mesure du dispositif
- Des outils exclusifs et prêts à l'emploi
- Possibilité de sécuriser sa création par un accompagnement personnalisé et individualisé après avoir suivi le dispositif C ta boîte

Pour vous inscrire ou simplement demander plus d'informations, contactez-nous !



[www.arfab-formation.fr/](http://www.arfab-formation.fr/)



02 99 85 51 21



[contact@arfab-formation.fr](mailto:contact@arfab-formation.fr)

# TOUTES LES CLÉS POUR RÉUSSIR SON PROJET !

## JOUR 1

### Pitch ton idée, ton projet

- SWOT simplifié, présentation du projet, convaincre, prendre de l'assurance...

### Les statuts juridiques, le régime fiscal, la protection sociale, la réglementation commerciale

- Les différentes formes juridiques dans le bâtiment, les critères de choix, les avantages, les inconvénients, les démarches administratives de création d'entreprise
- Le statut social du chef d'entreprise (les régimes sociaux et matrimoniaux)
- La protection sociale des créateurs d'entreprise
- Les formalités d'immatriculation
- La fiscalité, les types de fiscalités
- Les régimes fiscaux : l'impôt sur le revenu, l'impôt sur les sociétés
- Le résultat fiscal
- Les taxes et les spécificités de la TVA bâtiment
- La responsabilité civile, les contrats d'assurance : assurances liées à l'activité du bâtiment et les assurances en tant que chef d'entreprise
- Les obligations réglementaire du droit du commerce : devis, conditions générales de vente, bons de commandes, facture...

### En résumé pour mon projet

- Ce que j'en retiens pour mon projet : ce que j'ai compris, ce dont j'ai besoin, ce qu'il me manque...

## JOUR 2

### Le compte de résultat prévisionnel et le CA minimum

- La formation du résultat, le résultat comptable, le résultat financier et le résultat exceptionnel
- Le bilan : le passif et l'actif
- Ses besoins financiers, le chiffre d'affaire à atteindre, le court, moyen et long terme

### Le calcul du coût de revient

- Le calcul du coût de revient, le coût des matières premières, des heures productive, des frais généraux
- Le prix de vente, les marges
- Les outils d'aide : utilisation d'une matrice
- Les coûts cachés

### Les besoins en trésorerie

- Les prévisions de trésorerie, la gestion au quotidien des comptes bancaires, le plan de financement prévisionnel, le financement, les aides à la création d'entreprise (prêt d'honneur, ACRE...), taux d'endettement...

### En résumé pour mon projet

- Ce que j'en retiens pour mon projet : ce que j'ai compris, ce dont j'ai besoin, ce qu'il me manque...

### Pitch ta boîte, ton entreprise

- Présentation de son projet d'entreprise et de sa stratégie globale sur du long terme afin de pérenniser son projet
- Les partenaires, les relais

## ÉVALUATION

- Positionnement en amont
- Evaluation des acquis par la création d'un plan d'action sécurisé et personnalisé
- Evaluation du dispositif d'accompagnement

## PRIX

250€ Net de Taxe  
par stagiaire

## DURÉE

Formation en 2 jours  
(14 heures)



Pour vous inscrire ou simplement demander plus d'informations, contactez-nous !



[www.arfab-formation.fr/](http://www.arfab-formation.fr/)



02 99 85 51 21



[contact@arfab-formation.fr](mailto:contact@arfab-formation.fr)